

Открытые лекции ВШПМ: продолжаем развивать практико-ориентированное образование

Высшая школа производственного менеджмента провела цикл профессиональных мероприятий для бакалавров и магистров функционального кластера. Практико-ориентированные образовательные инициативы направлены на подготовку высококвалифицированных управленцев. В рамках мероприятий от представителей бизнеса были успешно проведены лекция известного предпринимателя Павла Балобанова и тренинг по переговорам с участием эксперта Руслана Бабаева.

Первое мероприятие – встреча студентов ВШПМ с Павлом Балобановым, российским предпринимателем, меценатом, генеральным директором компании ООО «ПСС», которая является лидером в области стратегического консалтинга и цифровизации процессов в строительной отрасли.

На встрече Павел Михайлович поделился со студентами историями из своей профессиональной и личной жизни, которые оказали влияние на его формирование как личности, и как профессионала. На примерах из собственной практики и жизненного опыта он показал, что ключ к успеху – это не просто разговоры о необходимости «изменения мира к лучшему», а маленькие, но видимые достижения, не требующие огромного количества ресурсов. В итоге именно они подтверждают компетентность и позволяют объединять вокруг своей идеи большое количество людей.





В завершении встречи Павлу Михайловичу было вручено благодарственное письмо от Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого за двухлетнюю спонсорскую поддержку Молодежного конкурса предпринимательских идей «The Blue Ocean Open Polytech Entrepreneurship Competition». Этот конкурс, который уже пятый год проводится при участии Фонда поддержки и развития инноваций «Политех», Высшей школы производственного менеджмента ИПМЭиТ и Высшей школы технологического предпринимательства Передовой инженерной школы «Цифровой инжиниринг», стал важной площадкой для развития молодежного предпринимательства в вузовской среде.

Второе мероприятие для студентов ВШПМ – тренинг «Ключевые шаги для победы в переговорах». Тренинг собрал студентов, преподавателей и практикующих специалистов, стремящихся улучшить свои навыки делового общения.

Экспертом выступил спикер Руслан Бабаев, директор компании «BabaevConsult» и опытный бизнес-тренер, который несколько лет назад окончил программу магистратуры «Стратегический менеджмент». Руслан вместе со студентами разобрал современные методики ведения переговоров, показал, как работать со своими страхами и эмоциями, а также дал практические рекомендации, применимые в реальных бизнес-ситуациях.

«Переговоры – это не только про логику, но и про эмоции. Уметь чувствовать партнера и находить баланс между интересами сторон – ключ к успеху», – отметил Руслан Бабаев.



Обратная связь от участников тренинга, студентов и преподавателей, подтвердила актуальность и эффективность проведенного мероприятия. Студентка 2-го курса магистратуры Екатерина Федорахина отметила, что мероприятие позволило ей взглянуть на многие аспекты переговоров под новым углом, а руководитель основных образовательных программ кластера «Функциональный менеджмент» Ирина Зайченко высоко оценила практическую направленность и возможность применить знания сразу после обучения.

Высшая школа производственного менеджмента продолжает свою работу над развитием профессиональных и надпрофессиональных компетенций студентов. В планах новые лекции, тренинги и мастер-классы с участием экспертов из разных отраслей.